



Manual Dinamize Partner:

Neste material, separamos tudo que você precisa saber para se tornar Dinamize Partner, desde os requisitos que os indicados devem cumprir até as questões relacionadas à comissão recebida.

Leia com atenção todas as informações apresentadas a seguir e, se ficar com alguma dúvida, conte com a gente!



Sumário

O que é o programa Dinamize Partner.....	3
Quem pode ser indicado.....	3
Partner Indicador e Partner Gerenciador.....	3
Partner Indicador.....	4
Partner Gerenciador.....	5
Campanha Partner Dinamize 2024.....	6
Como participar.....	6
Regra e pontuações.....	6
Ranking e Títulos.....	6
Prêmios exclusivos.....	7
Evento de premiação.....	7
Como funciona o processo de indicação.....	8
Sobre o processo para comissionamento.....	9

O que é o programa Dinamize Partner

Com o objetivo de atrair pessoas que desejam indicar as soluções da Dinamize para marcas de diversos segmentos, criamos este programa com uma série de benefícios para os indicadores.

Se você quer indicar a Dinamize para clientes que atende (caso represente uma agência) ou mesmo para marcas com as quais possui relacionamento próximo, estamos te esperando!

Quem pode ser indicado?

Somente empresas podem ser indicadas como potenciais clientes da Dinamize.

Por isso, certifique-se de que a empresa possui um domínio próprio antes de encaminhar a indicação.

Partner Indicador e Partner Gerenciador

Você pode participar do nosso programa de duas formas: como Partner Indicador e como Partner Gerenciador.

Entenda abaixo como elas funcionam e quais benefícios você ganha em cada uma das opções.

Partner Indicador

O que é?

O indicador é, em resumo, uma empresa que indica outras marcas que podem se interessar pelas plataformas da Dinamize.

Este indicador informa alguns dados para contato com a marca em questão para que possamos conversar sobre a possibilidade de contratação das plataformas de automação de marketing e email marketing da Dinamize.

Benefícios de ser Partner Indicador

Como benefício, o indicador recebe uma comissão a partir da venda realizada:

Até 20% do valor do plano contratado, durante o período de 12 meses.

Além disso, Partners indicadores ganham uma conta free do Dinamize Automation. O plano inicia com o **limite de 5.000 contatos**, com a possibilidade de **aumento de acordo com o número de indicações** realizadas.

Outro benefício é a possibilidade de utilizar o selo de parceiro da Dinamize nos envios de email marketing, em seu site, nas redes sociais ou em outros canais para sinalizar nossa parceria.

Partner Gerenciador

O que é?

O Partner Gerenciador é aquele que, além de indicar novas marcas para a Dinamize, fica responsável por administrar as contas de cada cliente indicado. Se você atua em uma agência e quer ganhar diversos benefícios especiais ajudando os clientes na criação das melhores ações de marketing, estamos esperando você!

Importante: para receber a comissão como Partner Gerenciador, **ao menos dois funcionários devem ter a certificação completa da nossa plataforma**, disponível no **Dinamize Academy** (Área “Plataformas”). É só encaminhar o certificado por email ao Gerente de Contas responsável pela sua parceria.

Benefícios de ser Partner Gerenciador

A **comissão recorrente** de até 20%, a **conta free** com limite de 5.000 contatos e o uso do selo Dinamize também estão garantidos para quem é Gerenciador, mas não é só isso:

Partners Gerenciadores têm à disposição profissionais do nosso time de Customer Success! Ou seja, iremos acompanhar o processo de implementação e estratégias para garantir o resultado final.

Com a ajuda do CS da Dinamize, você conseguirá levar as ações dos clientes gerenciados para outro nível, gerando novos cases de sucesso e outros materiais em conjunto.

→ **Saiba mais sobre a implementação estratégica**

Campanha Partner Dinamize 2024 Como participar?

A partir da primeira indicação, você já está na corrida por **prêmios extraordinários**. A empolgação começa agora, mas a recompensa é para sempre!

Regras e Pontuações

- Selo de Partner Dinamize no site: **1.000** pontos
- Certificação da plataforma Dinamize: **1.000** pontos
- Indicações de Leads: cada indicação garante **100** pontos e, se a indicação se concretizar, pontos equivalentes ao valor do plano contratado.
- Partner Gerenciador: **gerenciadores recebem o dobro de pontos**, porque reconhecemos a força extra que você coloca nas suas indicações!
- Cases Efetivados: Cada Case efetivado é uma explosão de 3000 pontos na sua contagem.

Ranking e Títulos

Conquiste o reconhecimento que você merece!

- **Dinamize Partner Bronze:** 4.000 pontos
- **Dinamize Partner Prata:** 6.000 pontos
- **Dinamize Partner Ouro:** 9.000 pontos
- **Dinamize Partner Diamante:** 18.000 pontos

Campanha Partner Dinamize 2024

Prêmios exclusivos

- **Dinamize Partner Ouro:** oportunidade de participar de um Webinar para divulgar sua marca. Skate personalizado como reconhecimento da parceria.
- **Dinamize Partner Diamante:** oportunidade de participar de um Webinar para divulgar marca. Cervejeira Exclusiva Dinamize como reconhecimento da parceria.

Evento de premiação

No final de 2024, realizaremos um evento de premiação exclusivo para nossos melhores parceiros, apreciando o desempenho excepcional com troféus, reconhecimento especial e muito mais!

Participe agora e mostre por que você é um
Dinamize Partner de destaque!

Como indicar um cliente

Para indicar um cliente para a Dinamize e receber a comissão e demais benefícios - de acordo com o tipo de indicação realizada, ou seja, se o Partner irá apenas indicar ou também gerenciar a conta - é necessário cadastrar os dados da empresa que deseja indicar [nesta página](#).

A partir do momento que o formulário for preenchido, nós receberemos as informações e o gerente responsável entrará em contato com o indicado. Importante destacar que os benefícios da indicação serão obtidos no momento em que a empresa indicada fechar o contrato com a Dinamize.

No momento em que você realizar uma indicação, ela estará vinculada a você.

Quando a indicação NÃO é considerada válida

1# Se o indicado já tiver um cadastro

Empresas que já estão cadastradas na Dinamize só serão consideradas uma indicação em casos onde o gerenciamento da conta passar a ser do Partner - ou seja, indicações dentro do formato Partner Gerenciador.

2# 90 dias após o cadastro da oportunidade

O indicador será comissionado apenas quando o cliente indicado contratar a plataforma no período de 90 dias. Passados 90 dias do registro em nosso sistema, a indicação será desvinculada e, com isso, o indicador não será comissionado - mesmo que a empresa indicada venha a contratar posteriormente.

Sobre o processo para comissionamento

O pagamento mensal da retribuição fica condicionado ao **valor mínimo de R\$ 200,00 (duzentos reais)**. Nos casos em que a retribuição mensal não atinja tal montante, será cumulada com a retribuição do mês seguinte, e assim sucessivamente, até que seja atingido o valor mínimo acima mencionado.

Para receber a comissão cumulada, basta entrar em contato com o departamento financeiro (através do email financeiro@dinamize.com) para análise do valor.

Para receber a comissão pela indicação, o indicador deve emitir a Nota Fiscal de Serviços Eletrônica (NFS-e) e encaminhá-la ao nosso departamento financeiro. Se o documento for recebido em um momento que não corresponde ao estabelecido para a comissão, o pagamento pode ser agendado para o mês seguinte.

O pagamento da comissão é realizado por meio de depósito bancário, junto à instituição financeira indicada na NFS-e, ou através de boleto bancário. No caso do boleto, a data de vencimento não pode ser anterior ao dia 25.

Ainda não é Dinamize Partner?

Saiba como se tornar um!

